

RENDSZERES TÁJÉKOZTATÁS

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (cégjegyzékszám: 13-10-042012; székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.; a továbbiakban: Társaság, Gloster) a Budapesti Értéktőzsde Xtend Általános Üzletszabályzata szerint és a vonatkozó jogszabályok alapján az alábbiakról tájékoztatja a Tisztelt Befektetőket.

Túteljesítette 2025-re kitűzött exportcéljait a Gloster

Közzétette a 2023. első féléves jelentését a tőzsdén jegyzett IT vállalat

Nagytarcsa, 2023.09.29. - **A világ 4 kontinensének több mint 20 országába szolgáltató Gloster nettó árbevétele 70 százalékkal, 4,4 milliárd forintra, ebből a külföldi értékesítésből származó bevétel pedig 170 százalékkal, 2 milliárd forintra nőtt 2023 első félévében. Az előző év azonos időszakához képest az EBITDA 41%-os bővülést mutat, 426 millió forintot érve el. A jelentős növekedést a cég júniusban bejelentett, tizedik, egyben eddigi legnagyobb akvizíciója hajtotta, de a cég organikus növekedési mutatói is kiemelkedőek a terhelt piaci környezetben.**

Már az idei év első felében túteljesítette 2025-ös stratégiájában megfogalmazott, az export árbevételek arányára vonatkozó céljait a Gloster Infokommunikációs Nyrt. A most közzétett féléves jelentés szerint a Budapesti Értéktőzsde Xtend piacán jegyzett IT vállalat összesített árbevétele 70%-kal 4,434 milliárd forintra nőtt, ezen belül pedig a külföldi értékesítésből származó bevétel 170% százalékos bővülést mutatott 2022 első félévével összevetve. Az így elért 2 milliárd forint külföldi árbevétel pedig a teljes árbevétel 45,2%-át adja, ami már most magasabb, mint a 2025-ös stratégiában megfogalmazott 30-40 százalékos célérték.

A növekedéshez nagyban hozzájárult a Gloster történetének eddigi legnagyobb akvizíciója: a P92 IT Solutions Hungary Kft. felvásárlásáról a szerződést a felek idén júniusban írták alá. Mivel a tranzakció csak a féléves üzleti zárást követően fejeződött be, így a most közzétett beszámolóban az akvizícióból fakadó és az anélkül kalkulált növekedési adatokat is feltünteti a vállalat.

Megnevezés	2022H1	2023H1	"2023H1 P92-vel"	változás (mFt)	2023H1/2022H1 %	változás P92-vel	2023H1/2022H1 %
Értékesítés nettó árbevétele (mFt)	2,613	3,242	4,434	629	+24%	1,821	+70%
ebből: belföldi	1872	2,299	2,431	427	+23%	559	+30%
ebből: külföldi	741	943	2003	202	+27%	1,262	+170%
ebből: rendszeres	1708	2,108	3,240	400	+23%	1,532	+90%
EBITDA	301	306	426	5	+2%	125	+41%
Adózott eredmény	144	8	149	-136	-94%	5	+3%
EBITDA / Árbevétel %	11.5%	9.4%	9.6%				
Export árbevétel aránya	28.4%	29.1%	45.2%				
Rendszeres árbevétel	65.4%	65.0%	73.1%				

Gloster árbevétel, EBITDA és adózott eredmény és ezek arányának alakulása

Ugyancsak a korábban kitűzött stratégiai céloknál nagyobb mértékben, 90%-kal, 3,2 milliárd forintra emelkedett a rendszeres árbevételek értéke az idei első félévben. Ezzel a Gloster Csoport hosszútávú teljesítésű, megújuló szerződéseiből származó bevételek aránya elérte a 73 százalékot a teljes árbevételhez viszonyítva, ami alig marad el a társaság 2025. év végére kitűzött stratégiai céljai közt megfogalmazott 75%-os aránytól.

A növekvő árbevétel mellé bővülő EBITDA is párosult: ezen a soron a Gloster 426 millió forintot ért el 2023. első félévében, ami 41 százalékkal magasabb az előző év azonos időszakában mutatott számokhoz képest.

Az organikus adózott eredményt és az EBITDA marzsot az akvirált 10 cég integrációjával, az IFRS átállással és a tőzsdei kategória váltás előkészítésével kapcsolatos egyszeri kiadások csökkentették. Fontos kiemelni azonban, hogy ezek a tételek a 2024. első féléves eredményt már semmilyen mértékben nem befolyásolják majd.

A növekedés motorja mindazonáltal az első félévben is a Nemzetközi szoftverfejlesztés üzletág volt, amelynek nettó árbevétele a legutóbbi akvizíciót is beleszámítva +156%-kal bővült, ami jelentősen javítja a teljes cégcsoport profitabilitását. Ezen kívül erős időszakot zárt a Gloster Cloud üzletága is, amely annak ellenére tudott felmutatni 38%-os növekedést, hogy árbevétele elsősorban a jelenleg inkább stagnáló, belföldi piacról érkezik.

Árbevétel (mFt)	2022H1			2023H1		
	eseti	rendszeres	összesen	eseti	rendszeres	összesen
Rendszerintegráció üzletág	803	401	1,204	896	579	1,474
Cloud üzletág	51	495	546	84	668	752
Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág	51	812	863	155	861	1,015
összesen	905	1,708	2,613	1,134	2,108	3,242
Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág P92-vel	51	812	863	214	1,993	2,207
összesen P92-vel	905	1,708	2,613	1,194	3,240	4,434

Árbevétel megoszlása üzletágak szerint, eseti és rendszeres bontásban

A Gloster a P92 akvizíciójával jelentősen növelte a létszámát is, hiszen a cégcsoportban a teljes foglalkoztatottság ezáltal megközelítette a 350 főt a tavalyi első félévben regisztrált 202 főhöz képest.

„Az, hogy a 2025-ös növekedési stratégia egyes sarokszámait már most elértük, főként a nemzetközi szoftverfejlesztési tevékenységünk bővülésének az eredménye. Ezzel ismét visszaigazolást nyert, hogy helyes volt az a stratégiai fókuszváltás, amit a menedzsment 2021-ben végrehajtott és amihez a Gloster azóta is következetesen tartja magát – fogalmazott Szekeres Viktor, a Gloster igazgatósági elnöke. Aláhúzza, a mostani féléves számokból az is látszik, hogy azok a mutatók, amelyeket a társaság vezetése támogató, azaz a növekedést előrejelző mutatóknak tekint (mint a rendszeres és az export árbevétel aránya) magukkal húzzák a cégcsoport fő eredményességi mutatóit (EBITDA, teljes nettó árbevétel).

„Amellett, hogy a következő időszakban egyre nagyobb hangsúlyt fektetünk a csoporton belüli szinergiák kihasználására, folytatjuk az akvizíciós növekedési stratégia megvalósítását, tovább erősítjük a

jelenlétünket azokon a piacokon, ahol már aktívak vagyunk, és elkezdünk új, prémium piacok felé nyitni, mint az Egyesült Államok, az Egyesült Királyság és Skandinávia” – emelte ki Szekeres Viktor. Hozzátette, az eddigi tapasztalatok azt mutatják, hogy a kijelölt piacokon elvárt magas szolgáltatási színvonal teljesítéséhez a német piacon szerzett tapasztalat kiváló alapot jelent a Gloster számára.

**

A Glosterről

A Gloster a magyar tőzsdén jegyzett, széles spektrumú informatikai szolgáltató. Több mint 20 éves története során hardveres garázscégből szoftver fókuszú nemzetközi középállalattá fejlődött. Alapítója, egyik tulajdonosa és igazgatótanácsának elnöke Szekeres Viktor. A Gloster intenzív akvizíciós stratégiájának köszönhetően tíz felvásárlást zárt le sikeresen 2018 óta, és terjesztette ki tevékenységét a hálózati infrastruktúra, a hálózatbiztonság, a legújabb monitoring és kollaborációs megoldások, az intelligens épületek, valamint a felhő alapú és nemzetközi szoftverfejlesztési szolgáltatások területére. A cégcsoport jelenleg már közel 350 fős csapattal dolgozik, 2022-es auditált árbevétele 6,439 milliárd forint, EBITDA-ja 940 millió forint, adózott eredménye 414 millió forint volt. A Gloster továbbra is keresi azokat az informatikai vállalkozásokat, amelyek felvásárlása hozzásegíti stratégiai céljai eléréséhez, miközben folyamatosan építi be a megoldásokat, amelyek hatékonyabbá teszik meglévő portfóliójának működését.

Nagytarcsa, 2023. szeptember 29.

Gloster Infokommunikációs Nyrt.

További tájékoztatás:

dr. Bassola Eszter

befektetői kapcsolattartó

bassola.eszter@gloster.hu