

RENDKÍVÜLI TÁJÉKOZTATÁS

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (cégjegyzékszám: 13-10-042012; székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép.; a továbbiakban: „Társaság”, „Gloster”, „Gloster Csoport”, „Vállalat”) a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény 55. §-ában és a 24/2008. (VIII. 15.) PM rendelet 4. mellékletében foglaltaknak megfelelően tájékoztatja Tisztelt Befektetőit az alábbiakról:

Az idén vártnál négyszer nagyobb árbevétellel és EBITDA-val számol a Gloster 2025-re

Robbanásszerű növekedéssel számol a Gloster Csoport 2025-ig a ma közzétett stratégiájában. A BÉT Xtend kategóriájában jegyzett informatikai vállalat árbevétele 14 milliárd forintra, az eredménytermelő képességét mutató EBITDA-ja pedig a 2021-es várható érték közel négyszeresére, 3 milliárd forint közelébe ugorhat. A tervezett növekedés mögött a Társaság eddigi üzletágainak átstrukturálásából és megerősítéséből eredő organikus növekedés; és egy új, elsősorban a német piacra szolgáltató 150 fős vidéki IT szolgáltató központ létrehozása, valamint a tervezett újabb belföldi és külföldi akvizíciók állnak. Az újabb akvizíciók és fejlesztések részbeni finanszírozását a Gloster zártkörű tőkeemeléséből és egy 2023-ban tervezett nyilvános forrásbevonásból kívánja fedezni, melynek mértéke akár 3 milliárd forint is lehet.

A nagyszabású növekedési tervekkel frissített új stratégiájában a Társaság azzal számol, hogy a 2019. óta tartó, akvizíciókkal is támogatott növekedésnek, valamint az organikus fejlesztéseknek köszönhetően a 2021-es várhatóan 4 milliárd forintos árbevétele közel a négyszeresére, 14 milliárd forint közelébe ugorhat 2025-re. Ezzel párhuzamosan a német autóipari szoftverfejlesztési piacon jelenlevő szolgáltató vállalat nyeresége nagy mértékben növekedhet, mivel a menedzsment megítélése szerint az eredménytermelő képességüket legjobban bemutató EBITDA közel a négyszeresére, az idénre előre jelzett 720 millióról közel 3 milliárd forintra emelkedhet. Az árbevétel szerkezete is egyedülálló az iparágban: 2025-re 30-40% export árbevétellel, de a teljes árbevétel több, mint 75-80%-val megújuló jellegű árbevételként számolnak.

Export növekedési lehetőségek

A külföldi növekedés legnagyobb részét a Társaság menedzsmentje az idén akvirált, a szoftverfejlesztési üzletágként működő német-magyar vegyesvállalattól a Minero IT Hungary Kft.-től várja. Az üzletág három helyszínen (Budapesten, Szegeden és Kecskeméten) több mint 70 fős szakembergárdájával fejleszt és a nap 24 órájában folyamatosan üzemeltet magas rendelkezésre állást igénylő, kritikus gyártás-vezérlési szoftver megoldásokat a német BMW és Audi számára. Az üzleti modell szerint a megrendelések jelentős része a német stratégiai partnertől érkezik, de évről évre növekszik a saját csatornákon szerzett megbízások száma is.

A Társaság célja, hogy ebben a legnagyobb marzssal működő export üzletágában meg tudja többszörözni a külföldre értékesített kapacitást és négy éven belül az árbevétel 30-40%-a külföldi piacokról származzon. Ennek érdekében a Gloster 2022-ben egy informatikai szolgáltató központot tervez megnyitni egy kiemelt hazai egyetem-városban, két év alatt 150 új nagy hozzáadott értékű munkahelyet teremtve a régióban (a pontos helyszín még kiválasztás alatt van).

Akvíziós képesség

Újdonság, hogy az eddig hat hazai akvizíciót sikeresen lebonyolító Társaság 2023-tól már nemzetközi akvizíciókkal is tervez, elsősorban gyors növekedési lehetőség előtt álló régiós fejlesztő cégek a célpontok. 2025-ig legalább 2-3 sikeres tranzakciót tervez zárni a Társaság, nagyjából **4 milliárd forint** értékben.

Üzletágak növekedése

A közzétett stratégia szerint, a Gloster csoport még idén belevág a Társaság korábban felvásárolt cégeinek egységesítésébe. A 2019-ben vásárolt Euroway Networking Kft. a továbbiakban **Gloster Networks Kft.**-ként folytatja és a Társaság a leányvállalat tevékenységi körébe szervezi át minden IT hálózati és infrastrukturális megoldásait, amelytől évente **6% növekedést** várnak. A cégvezetésével a Társaság Kazai Krisztiánt, a Gloster kereskedelmi vezérigazgató-helyettesét bízza meg. A 2020-ban vásárolt TMSI Kft. (a Gloster kibervédelmi üzletága) **Gloster IT Security Kft.**-ként szolgálja ki a jövőben az ügyfeleket, ügyvezetését Lániczok Zsolt látja el, aki még idén üzletfejlesztési vezérigazgató-helyettesi kinevezést kap. A menedzsment ebben az üzletágban minimum **20% növekedéssel** számol évente. A 2021. májusban felvásárolt Kingsol Zrt., **Gloster Cloud Zrt.** lesz, vezetője továbbra is Király István, a KingSol Zrt. vezérigazgatója marad. A **várható növekedés** éves üteme a várakozások szerint **20%**. A tervek szerint 2022-től elkezdődik további üzletágak tudásának export piacra vitele is.

Tőkepiaci stratégia

A korábbi ígéretekkel összhangban 2021. végéig a menedzsment kihirdeti a Társaság osztalék politikáját. A Társaság céljai között szerepel, hogy az Xtend kategóriából a BÉT Standard kategóriájába kerül át a Gloster 2022-ben. Ettől a likviditás bővülését és nemzetközi befektetők megjelenését várja a management. Az újabb akvizíciók és fejlesztések részbeni finanszírozását a Társaság zártkörű tőkeemelésből és egy a 2023-as évben tervezett nyilvános forrásbevonásból kívánja fedezni, a forrásbevonások mértéke akár **3 milliárd forint** is lehet.

Nagytarcsa, 2021. december 13.

Szekeres Viktor
igazgatóság elnöke
Gloster Infokommunikációs Nyrt.