

# BEFEKTETŐI PREZENTÁCIÓ

## A 2020. I. NEGYEDÉVI EREDMÉNYEKRŐL

4iG Nyrt.

2020. május 20.



4iG

# 2020 I. NEGYEDÉV FŐBB MÉRFÖLDKÖVEI

- A 2018. júliusi tulajdonosváltás óta a 4iG a magyar informatikai piac második számú integrátorává vált a 2018-as hatodik helyhez képest.
- 2020. I. negyedév volt a 4iG történetében a legerősebb:
  - 8,6 milliárd forint árbevétel (77,8% növekedés 2019. I. negyedévéhez képest);
  - 578 millió forint EBITDA (19,6% növekedés 2019. I. negyedévéhez képest).
- A kiemelkedő, 77,8%-os árbevétel növekedés kizárólag organikus eredetű.
- Az alkalmazotti létszám tovább növekedett és 2020. március végén megközelítette a 620 főt.

# ÁTFOGÓ ÜZLETI ÁTALAKULÁS

## ÚJ TULAJDONOSI SZERKEZET

- A Társaság Igazgatóságának elnöke 2018. júliusában Jászai Gellért lett, majd 2019. márciusa óta a vezérigazgatói pozíciót betölti a 4iG-nél. 2019. júliusától legnagyobb tulajdonosként 40,2%-os befolyással rendelkezik a Cégcsoport felett.

## VÍZIÓ ÉS STRATÉGIA

- Stratégiai célunk, hogy a 4iG a magyar informatikai piac első számú integrátor cégévé, illetve a közép-kelet-európai régióban jelentős befolyással bíró vállalattá váljon.

## MENEDZSMENT

- A 4iG eredeti menedzsmentje kiegészült további elismert szakemberekkel azért, hogy tudásukkal segítsék az új növekedési stratégia megvalósítását.

## ÉRTÉKESÍTÉSI STRATÉGIA

- Megoldás-orientált a valós ügyféligények megértése révén; vevőfókuszú azáltal, hogy a nagyvállalati ügyfeleket dedikált személyes értékesítők szolgálják ki; értékesítési adatokon nyugvó piaci szegmentáció és proaktív „sales”, mely támogatja az ügyféligényeket.

## MEGVALÓSÍTÁSI KÉPESSÉG

- Fejlett folyamat-irányítási rendszer bevezetése a megnövekedett számú projekt- és vevőállomány professzionális kezelésére.

## MŰKÖDÉSI HATÉKONYSÁG

- Működési hatékonyság növelése a szervezeti felépítés racionalizálása, a párhuzamos tevékenységek megszüntetése, a szerződések felülvizsgálata és a projektkontroll erősítése révén.

## SZERVEZET

- Az új piacvezető technológiai megoldásokra és a mátrix szervezetre tekintettel további szakemberek felvételére került sor.
- A 2018 decemberi 376 fős munkavállalói létszám 2020 március végére csaknem elérte a 620 főt.

## TERJESZKEDÉSI STRATÉGIA

- Organikus növekedés, mely vállalatok felvásárlásával és stratégiai szövetségek kialakításával / közös vállalatok alapításával egészül ki.

# RÖVIDTÁVÚ KILÁTÁSOK

- Célunk, hogy a következő két évben a **magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává** váljunk.
- **Kimagaslóan eredményes 2020-as évet** várunk, jelenleg 23 milliárd forintot meghaladó szerződésállománnyal rendelkezünk és 2020. március végéig 8,6 milliárd forint árbevétellel.
- A **dinamikus növekedés** tovább folytatódik:
  - a növekedés üteme 2020-ban várhatóan 20% feletti lesz;
  - a 2020-as évet követően hasonlóan dinamikus éves növekedésre számítunk;
  - a fenti növekedési várakozások organikusak, amit a tervezett akvizíciók tovább növelhetnek.
- **8-10%-os EBITDA rátával** kalkulálunk középtávon (2-3 év).
- 2019-es év eredményei alapján az igazgatóság részvényenként 22 forint **osztalék kifizetését szavazta meg**

# COVID 19 HATÁSAI

## Működési

- A 4iG kapacitásban és szolgáltatási képességben felkészült és zavartalanul működik a pandémiás helyzetben is.
- BCP terveinket felülvizsgáltuk és finomhangoltuk, amellyel lehetővé válik szolgáltatásaink zavartalan biztosítása, a működési kockázatokat minimálisra redukálva.
- A munkavállalók jelentős része „home office”-ban dolgozik, szervízünk zavartalanul működik az óvintézkedések bevezetése mellett, így csökkentve a járványnak való fizikai kitettség mértékét.

## Pénzügyi

- A COVID19 helyzetnek a 2020. I. negyedévének bevételi teljesítményére nem volt érzékelhető hatása.
- A gazdasági leállás által érintett iparágból származó ügyfeleink esetleges bevétel csökkenését új piaci lehetőségek – iparági megoldások, digitalizáció felgyorsulása – várhatóan kompenzálja.
- A rendelés állományban, főleg a már aláírt szerződéseknél nem várunk csökkenést.
- A 4iG továbbra is tartja a korábban megfogalmazott pénzügyi céljainkat.





# A VÁLLALAT BEMUTATÁSA

4iG

# A TÁRSASÁG FŐBB ISMÉRVEI

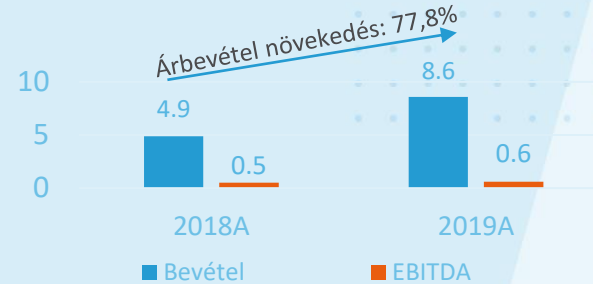
## Kiemelt üzleti jellemzők

- A 4iG kellően rugalmas ahhoz, hogy kielégítsük ügyfeleink ütemezésre és erőforrásokra vonatkozó igényeit.
- A 4iG legnagyobb értéke a több, mint 400 fő műszaki munkatársa (tanácsadók, valamint magasan szakképzett mérnökök és technikusok).
- A legmodernebb technológiai-műszaki megoldások alkalmazásával a 4iG folyamatosan a szolgáltatásainak fejlesztésére törekszik.

## Főbb ügyfeleink



## Pénzügyi eredmények



## Hosszútávú partnereink

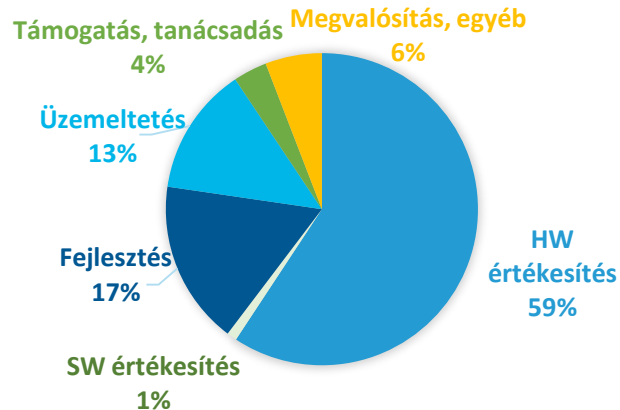


# 4iG

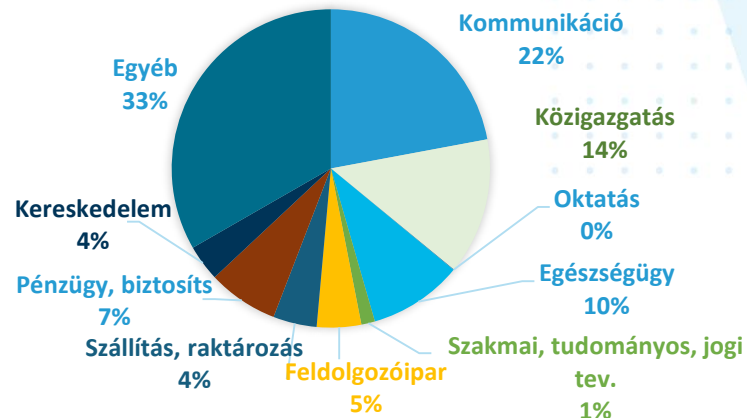
4iG BEMUTATÓ 7

# DIVERZIFIKÁLT ÜZLETI MODELL

## BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUS SZERINT



## BEVÉTEL SZEGMENSENKÉNT

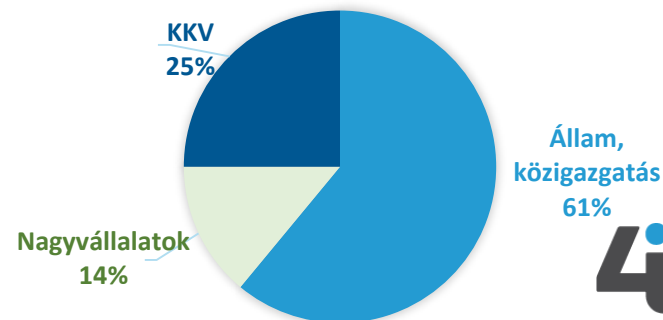


## 2020 Q1 árbevétel megoszlása

## BEVÉTEL SZOLGÁLTATÁSI JELLEG SZERINT



## BEVÉTEL ÜGYFÉL TÍPUSONKÉNT





# STRATÉGIAI ÁTTEKINTÉS

## Vízió és stratégia

- Célunk, hogy a magyar informatikai piac első számú integrátor vállalatává váljunk és meghatározó szereplői legyünk a közép- és kelet európai régióknak

## A növekedés célterületei

- Technológiai: Mesterséges Intelligencia, Blockchain, Kiberbiztonság, Digitalizáció, Fintech, Ipar 4.0
- Piaci célszegmens: Szállítás, Bank, Egészségügy, Agrárium, Energetika
- Termékstratégia: Saját fejlesztésű megoldások létrehozása

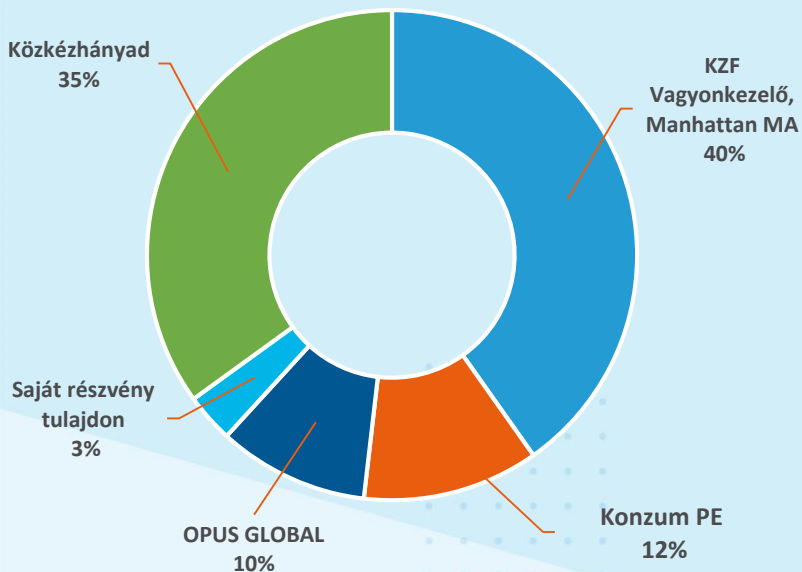
# AKVIZÍCIÓS TERVEK

## Dinamikus növekedés akvizíciók révén

- **Magyarországon**
  - Piaci pozíció erősítése, piacvezető szerep elérése
  - Befektetés új technológiákba
  - Új szektorokba való belépés, képességfejlesztés
- **Közép-Kelet Európában**
  - Keressük a lehetséges akvizíciós célpontokat a régióban
- **Akvizíciók finanszírozása**
  - Külső források (kötvények, hitelek) és saját pénzeszközök bevonásával
- **Stratégiai partnerségek – Közös vállalat**
  - Hosszútávú együttműködés európai / tengerentúli társaságokkal egymás kiegészítő képességeire alapozva

# BEFEKTETŐI INFORMÁCIÓK

## MEGHATÁROZÓ TULAJDONOSOK<sup>(1)</sup>



(1) Tulajdonosi szerkezet 2020. márc. 31-i állapot szerint  
Forrás: BET

## LEGJOBBAN TELJESÍTŐ RÉSZVÉNY 2019-BEN A BUDAPESTI ÉRTÉKTŐZSDÉN



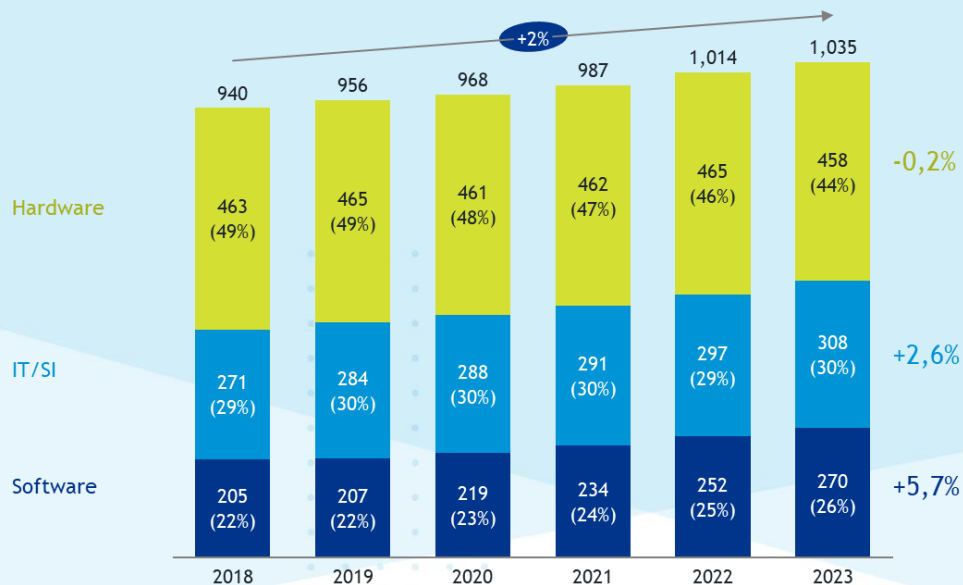
A 4iG tagja az Bécsi Tőzsde regionális CECE  
indexének



# MAGYARORSZÁGI IT PIAC

A MAGYARORSZÁGI IT PIAC VÁRHATÓAN ÁTLAGOSAN 2%-KAL NŐ ÉVENTE,  
ELSŐSORBAN AZ ÁLLAMI MEGRENDELÉSEKNEK KÖSZÖNHETŐEN

Végfelhasználók IT költése szegmenseként (milliárd Ft)



## Piac főbb mozgatórugói

### Digitális átalakulás igénye

- Az IoT (Internet of things) a gyártásban, a kiskereskedelemben, a közművekben, a mezőgazdaságban és a logisztikában, míg a mesterséges intelligenciát (AI) az ügyfélszolgálatban használják.

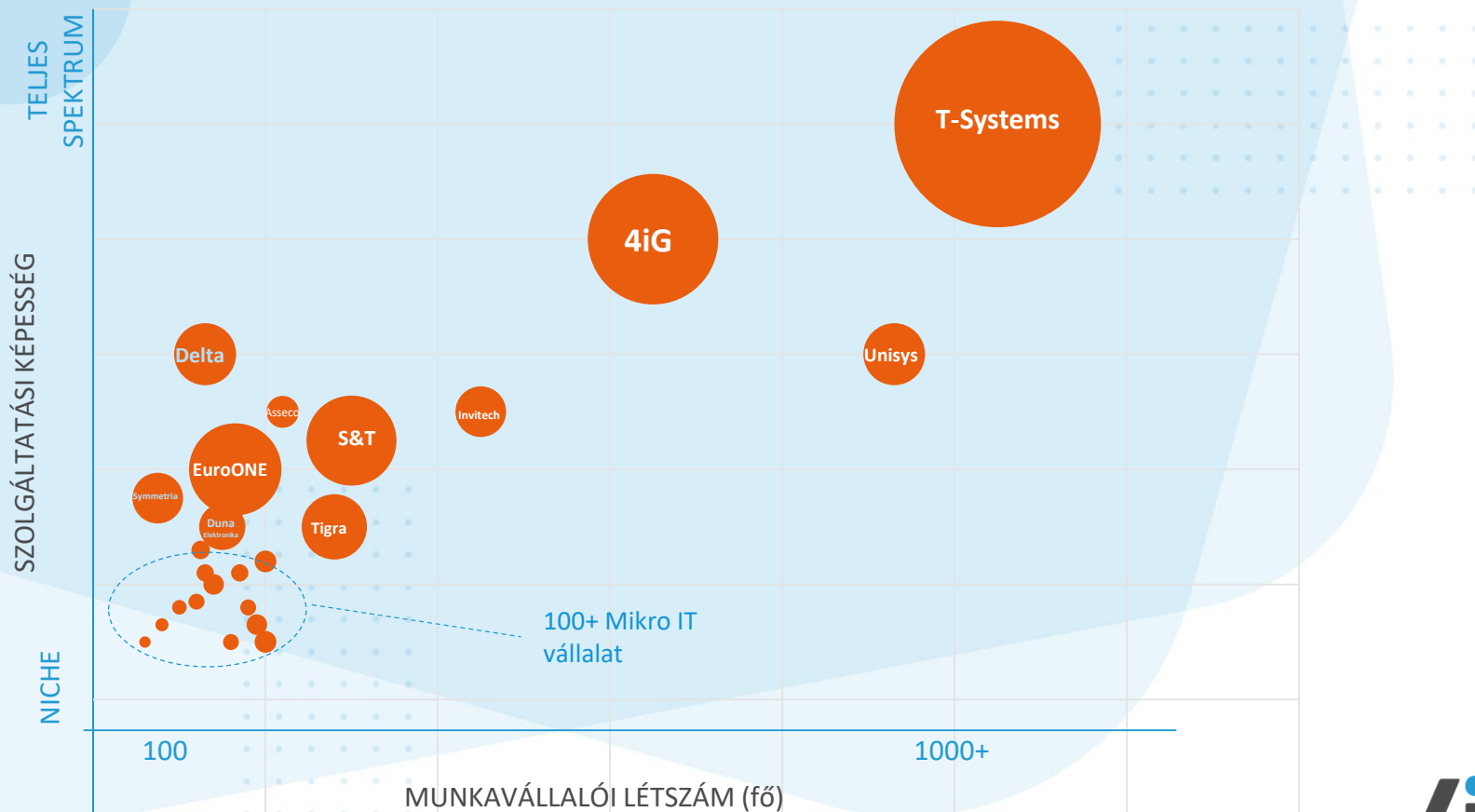
### GDPR szabályozással kapcsolatos megrendelések

- A jogszabályváltozás (főként az EU GDPR-ral kapcsolatos rendelete) kulcsfontosságú tényező volt a magyar információs szolgáltatási piacon 2018-ban.

### Az állami szektor főbb kiadásai

- Az állami szektor több, mint 50 milliárd forintot költött informatikai szolgáltatásokra, ami a teljes információs szolgáltatási piac 21,3%-a, beleértve az uniós források nagy részének felhasználását 2021-ig.

# MAGYAROSZÁGI IT PIACI HELYZETKÉP



Megjegyzés: A buborék mérete a 2019-es becsült árbevétel nagyságára utal  
Forrás: 4iG, publikus források

# A 4IG SZOLGÁLTATÁS PORTFOLIÓJA

## HORIZONTÁLIS

## VERTIKÁLIS

### OUTSOURCING MEGOLDÁSOK

SLA alapú, 7/24 órás helyszíni és távoli üzemeltetési és támogatási szolgáltatások

### RENDSZERINTEGRÁCIÓ (IT)

Hardver-és szoftvermegoldások bevezetése

### MEGOLDÁS- FEJLESZTÉS (SI)

Egyedi  
megoldások  
létrehozása

HELPEREK

MUNKÁLLOMÁS  
TÁMOGATÁS

ADATKÖZPONT TÁMOGATÁS

ALKALMAZÁS TÁMOGATÁS

MENEDZSEL T BIZTONSÁGI  
MEGOLDÁSOK

„as a” MEGOLDÁSOK

ADATKÖZPONT INFRASTRUKTÚRA  
(SZERVER, MENTÉS, STORAGE...)

ADATKÖZPONTI RENDSZERMEGOLDÁSOK  
(VIRTUALIZÁCIÓ, ADATBÁZISOK, OPERÁCIÓS  
RENDSZEREK, MONITORING...)

FEHŐS TECHNOLÓGIAI  
MEGOLDÁSOK

HÁLÓZAT

MEGFELÉLŐSÉG,  
MINŐSÉGBIZTOSÍTÁSI  
TANÁCSADÁS ÉS AUDIT

KIBERBIZTONSÁG

NEMZETKÖZI HARDVER-ÉS  
SZOFTVERGYÁRTÓK TERMÉKEINEK  
FORGALMAZÁSA

ÜZLETI INTELIGENCIA ÉS  
ADATTÁRHÁZ

EGYEDI FEJLESZTÉSEK  
(DESKTOP, MOBIL)

IPAR 4.0

FINTECH MEGOLDÁSOK

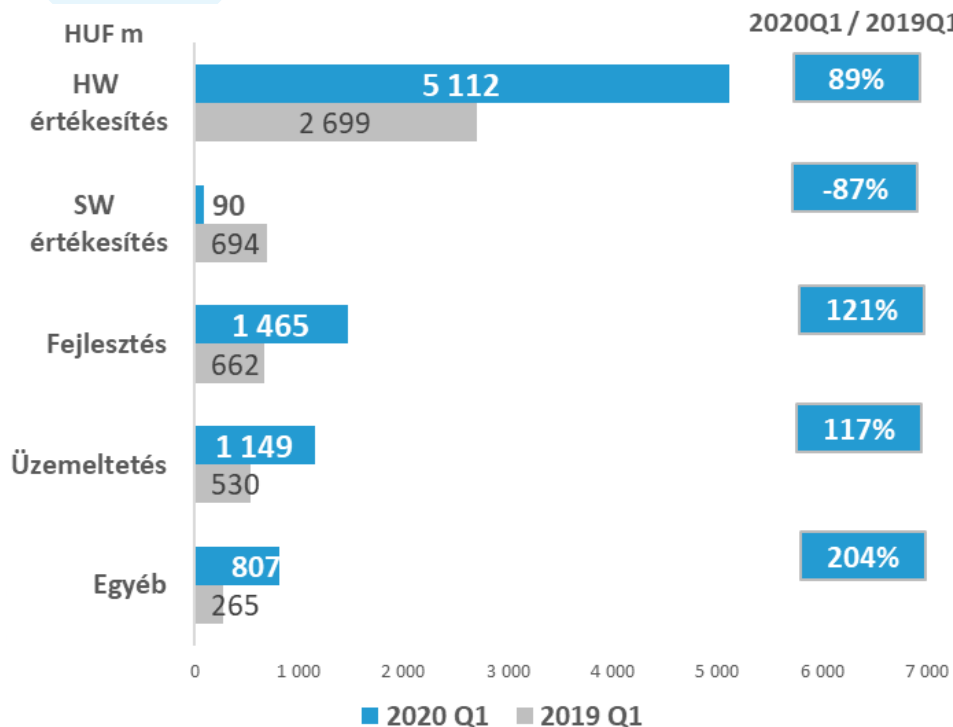
IIPÁRÁGSPECIFIKUS MEGOLDÁSOK (GYÓGYSZERIPAR,  
KÖZMŰ/ENERGETIKA, GYÁRTÁS/TERMELÉS)



# PÉNZÜGYI ÖSSZEFOGLALÓ

4iG

# ÁRBEVÉTEL ÖSSZETÉTEL VÁLTOZÁS

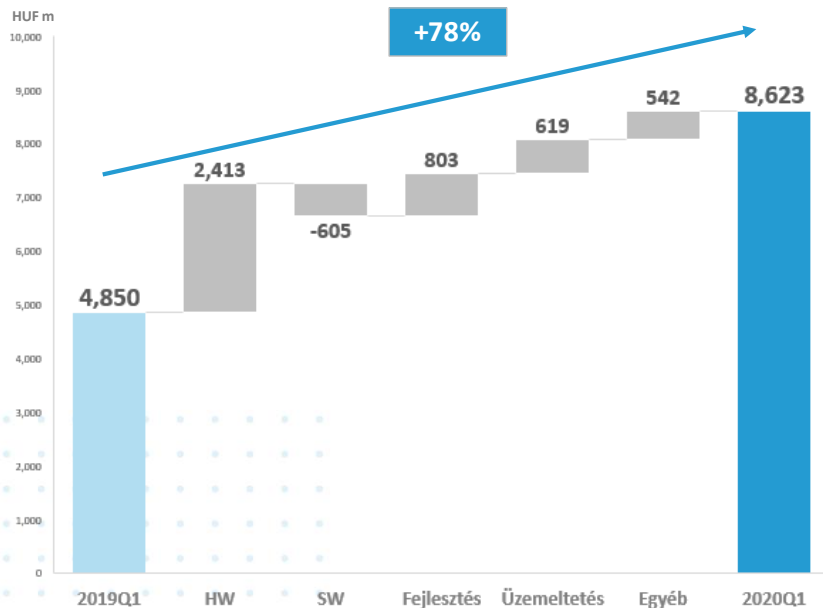


- **HW értékesítés:** A HW eladás a COVID 19 hatására is nagyot nőtt az idei első negyed évben, az ügyfelek az otthoni munkavégzés megteremtésére extra kliens oldali eszközpark és szerver infrastruktúra bővítéseket hajtottak végre. Továbbá a 2019 Q4-ről több projekt is áthúzódott az idei év elejére.
- 2019-ben a 4iG jelentősen átszervezte portfólió strukturáját és a szolgáltatásokra helyezte a főbb hangsúlyt
- **SW értékesítés:** Bizonyos esetekben a gyártó az eszközhoz társított termék részeként (OEM) értékesítette a szoftvereket ezért a gyártói HW terméksorokon jelentek meg ezek a SW eladások.
- **Fejlesztés:** A fejlesztési projektek száma és értéke növekedett, valamint több olyan európai uniós támogatású fejlesztési projekten is dolgozik a 4iG, amelynek teljesítései Q1-ben megjelentek.
- **Üzemeltetés:** Több, sikeres, hosszú előkészítésű üzemeltetési szerződést sikerült kötnünk az előző évben, melynek hatása 2020 Q1-ben is jelentkezik.
- **Egyéb:** Ügyfeleinknél végzett folyamatos támogatási szerződéseink, infrastruktúra fejlesztési projektjeink, valamint tanácsadási szolgáltatásaink gyarapodása hozta a sikert, ami a 2019. évi kiemelt értékesítési és szervezet fejlesztési tevékenység eredménye.

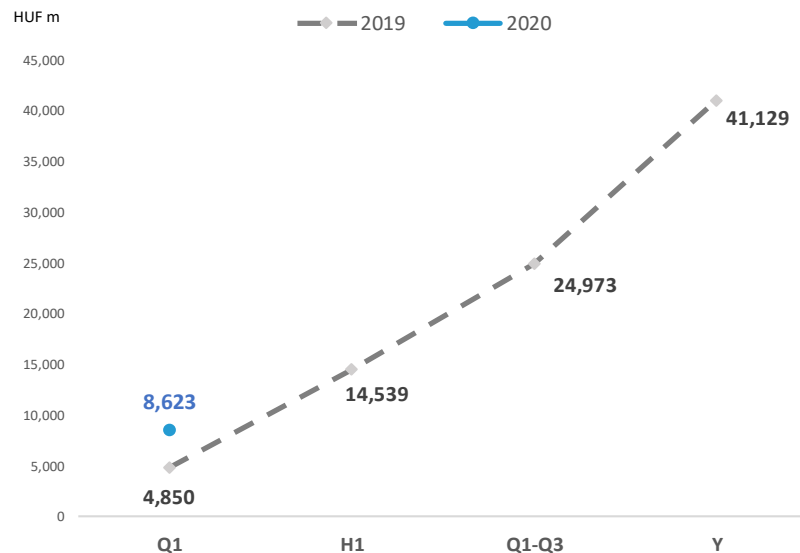
(1) Egyéb árbevétel tartalmaz Támogatást, Tanácsadást, Megvalósítást és Egyéb szolgáltatást

# 2020 I. NEGYEDÉVES ÁRBEVÉTEL

## ÁRBEVÉTEL SZOLGÁLTATÁS TÍPUSONKÉNT



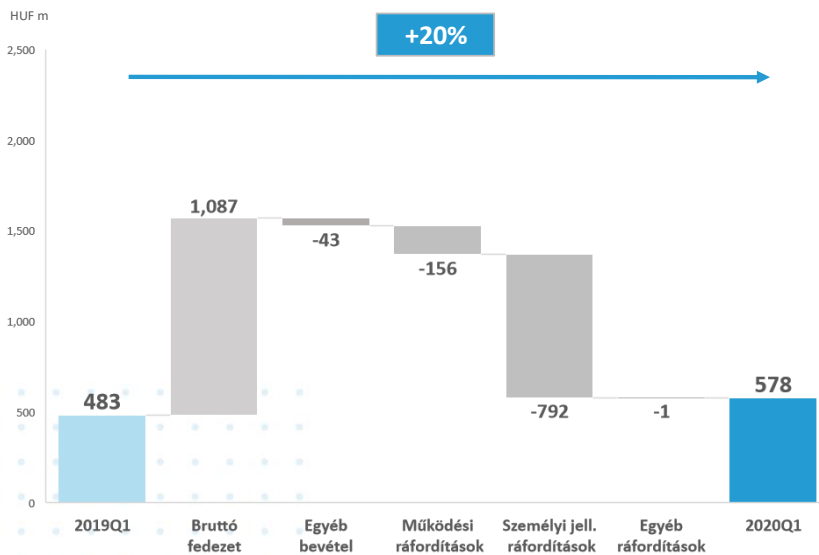
## ÁRBEVÉTEL NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



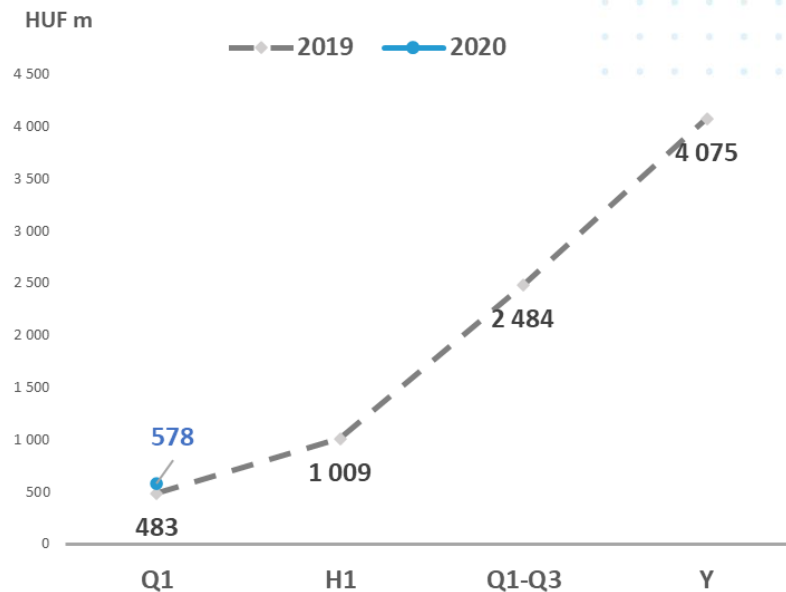
(1) Egyéb árbevétel tartalmaz Támogatást, Tanácsadást, Megvalósítást és Egyéb szolgáltatást

# 2020 I. NEGYEDÉVES EBITDA

## EBITDA



## EBITDA NEGYEDÉVES BONTÁSBAN



# 2020 I. NEGYEDÉVES EREDMÉNYKIMUTATÁS

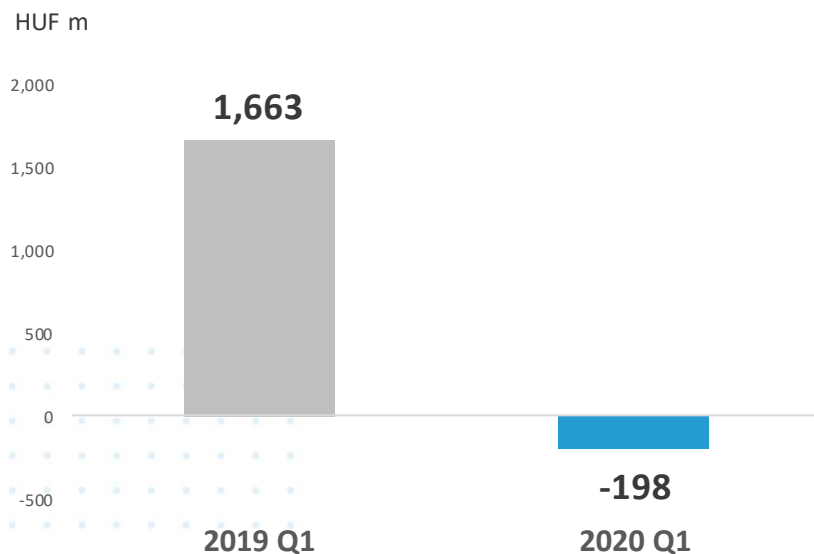
4iG Nyrt (millió Ft)	2019Q1	%	2020Q1	%	2020Q1 vs 2019Q1
Értékesítés nettó árbevétele	4,850	98%	8,623	100%	78%
Égyéb bevételek	82	2%	39	0%	-52%
<b>Bevételek összesen</b>	<b>4,932</b>	<b>100%</b>	<b>8,662</b>	<b>100%</b>	<b>76%</b>
Eladott áruk és szolgáltatások	3,196	72%	5,882	73%	84%
Működési ráfordítások	337	8%	493	6%	46%
Személyi jellegű ráfordítások	913	21%	1,705	21%	87%
Egyéb ráfordítások	4	0%	5	0%	34%
<b>Működési költségek</b>	<b>4,449</b>	<b>100%</b>	<b>8,084</b>	<b>100%</b>	<b>82%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>483</b>		<b>578</b>		<b>20%</b>
Értékcsökkenés és értékvesztés	129		190		47%
Pénzügyi műveletek eredménye	6		12		87%
<b>Adózás előtti eredmény</b>	<b>360</b>		<b>399</b>		<b>11%</b>
Jövedelemadók	79		87		10%
<b>Adózott eredmény</b>	<b>281</b>		<b>312</b>		<b>11%</b>

- 2020 Q1-ben a fenntartható dinamikus fejlődést hosszabb távon is biztosító Fejlesztési projektek és Üzemeltetési szolgáltatások bevétele jelentősen, a HW forgalmat meghaladó ütemben bővült (2019 azonos időszakához képest).
- Elsősorban fejlesztési szegmensben több projektünk van olyan beruházási fázisban, ahol a projekt árbevétel később jelentkezik, így a negyedéves fedezetet torzította.
- A növekedési stratégiánknak megfelelően a létszám jelentősen bővült 2019-ben, illetve 2020. évben is történt béremelés a piaci tendenciáknak megfelelően. Ezek hatása érezhető az EBITDA rátán.
- A gyors bővüléssel párhuzamosan a szervezeti reorganizáció, valamint a külső és belső erőforrások megfelelő egyensúlyának megteremtése is elindult, ami éves szinten mérhető.

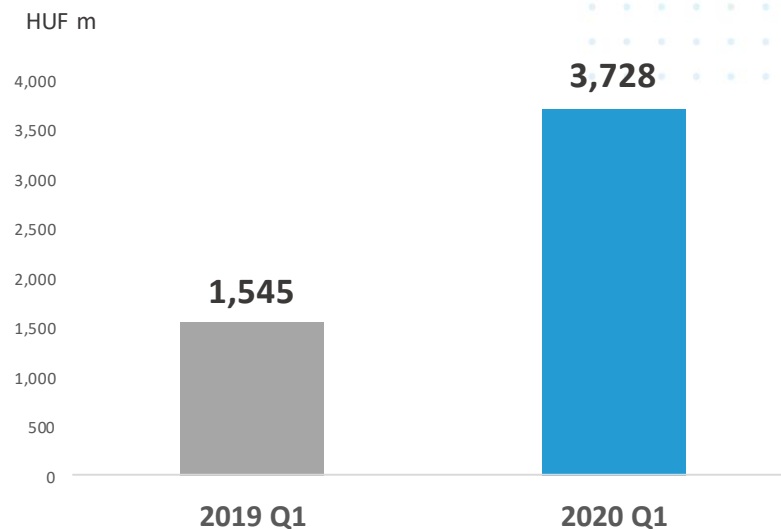


# 2020 I. NEGYEDÉVES MÉRLEG MUTATÓK

## NETTÓ ADÓSSÁG (1)



## MŰKÖDŐ TŐKE (2)



(1) Nettó adósság: céltartalékokkal és hosszú távú lízingsel, bérlettel (IFRS16), nem tartalmazza a garanciákat és értékpapírokat

(2) Működő tőke=Forgóeszközök - Rövid lejáratú kötelezettségek



# NYILATKOZAT

„JELEN TÁJÉKOZTATÓT A 4IG NYRT. KÉSZÍTETTE (SZÉKHELYE: 1037 BUDAPEST, MONTEVIDEO UTCA 8.). JELEN TÁJÉKOZTATÓ KIZÁRÓLAG TÉNYSZERŰ INFORMÁCIÓKAT ÉS ÉSSZERŰ KALKULÁCIÓKON ALAPULÓ ÉSSZERŰ KÖVETKEZTETÉSEKET TARTALMAZ, AMELYEKET AZ ARRA JOGOSULTAK A VONATKOZÓ JOGSZABÁLYI KÖTELEZETTSÉGEKNEK MEGFELELŐEN HOZTAK NYILVÁNOSSÁGRA. JELEN TÁJÉKOZTATÓ A TPT. (A TŐKEPIACRÓL SZÓLÓ 2001. ÉVI CXX. TÖRVÉNY) 5.§ (1) BEKEZDÉS 9. PONTJA ÉRTELMÉBEN NEM MINŐSÜL „BEFEKTETÉSI AJÁNLÁSNAK” ÉS A BSZT. (A BEFEKTETÉSI VÁLLALKOZÁSOKRÓL ÉS AZ ÁRUTŐZSDEI SZOLGÁLTATÓKRÓL, VALAMINT AZ ÁLTALUK VÉGEZHETŐ TEVÉKENYSÉGEK SZABÁLYAIRÓL SZÓLÓ 2007. ÉVI CXXXVIII. TÖRVÉNY) 4.§ (2) BEKEZDÉS 8. PONTJA ALAPJÁN NEM TARTALMAZ BEFEKTETÉSI ELEMZÉSRE, PÉNZÜGYI ESZKÖZRE, TŐZSDEI TERMÉKRE VAGY ANNAK KIBOCSÁTÓJÁRA VONATKOZÓ OLYAN ELEMZÉST, JAVASLATOT VAGY MÁS INFORMÁCIÓT, AMELYNEK NYILVÁNOSSÁGRA HOZATALA ÖNMAGÁBAN, VAGY BÁRMELY MÁS MÓDON BEFOLYÁSOLHATJA A BEFEKTETŐT, HOGY SAJÁT VAGY MÁS PÉNZÉT, EGYÉB VAGYONTÁRGYÁT RÉSZBEN VAGY EGÉSZBEN A TŐKEPIAC HATÁSAITÓL TEGYE FÜGGŐVÉ. A 4IG NYRT., VALAMINT KÉPVISELŐI NEM VÁLLALNAK FELELŐSSÉGET A JELEN TÁJÉKOZTATÓ ADATAIBÓL LEVONT KÖVETKEZTETÉSEKEN ALAPULÓ BEFEKTETÉSI DÖNTÉSEKÉRT, AZOK HÁTRÁNYOS JOGI KÖVETKEZMÉNYEIÉRT, ILLETVE PÉNZÜGYI VESZTESÉGEKÉRT.”

# 4iG

H-1037 Budapest, Montevideo u. 8.

Tel: +36 1 270 7600

Fax: +36 1 270 7679

[www.4ig.hu](http://www.4ig.hu)