

# A cégnövekedés mérőkövei



**BUDAPEST BANK**  
BUSINESS

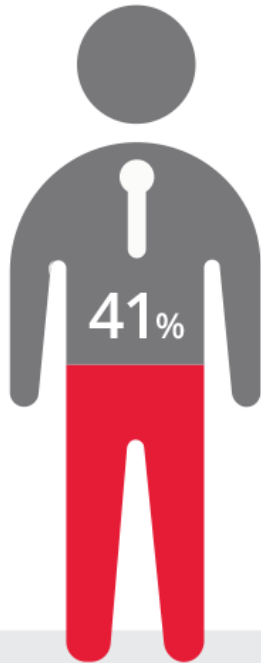
Váczai Dávid, termékértékesítés  
támogatás vezető

2019.09.19., BÉT 50

**A VÁLLALKOZÁSOK  
PRIVÁT BANKJA**

# MILYEN ARÁNYBAN VANNAK BETÖLTVE A KLASSZIKUS VEZETŐI POZÍCIÓK?

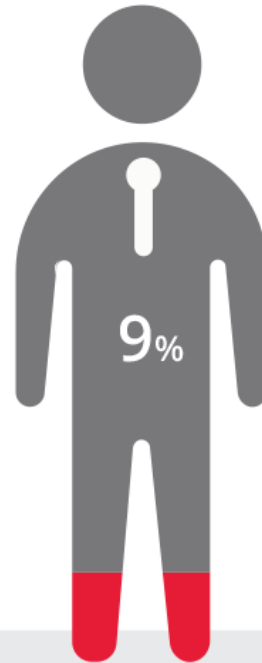
Gazdasági,  
pénzügyi vezető



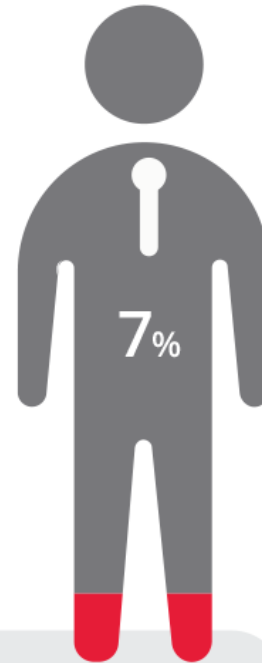
Értékesítési  
vezető



Ügyfélkapcsolati  
vezető



Informatikai  
vezető



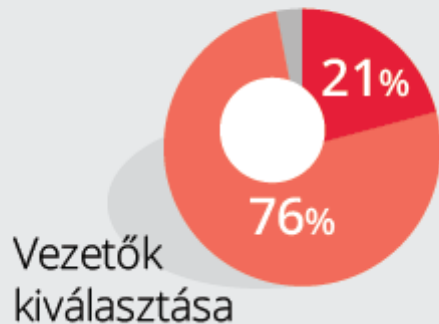
Humánerőforrás  
vezető



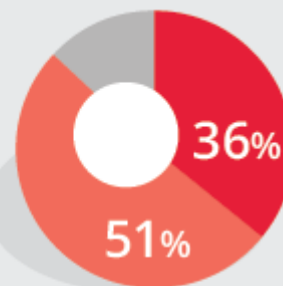
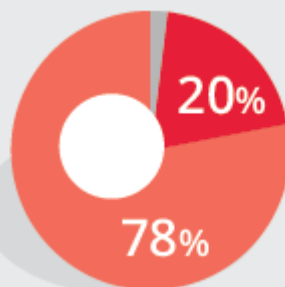
**23%** – a tulajdonos-ügyvezetőn kívül senki más nincs  
felsővezetői pozícióban a kkv-k csaknem negyedénél

# A TULAJDONOS-ÜGYVEZETŐ SZEREPVÁLLALÁSA

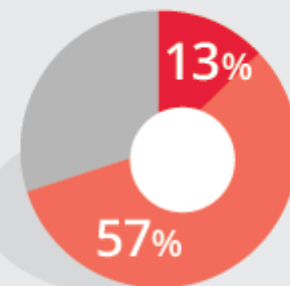
● kizárólag ő végzi ● mással közösen végzi



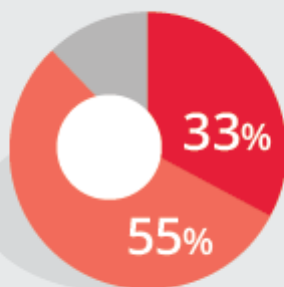
Beruházási döntések



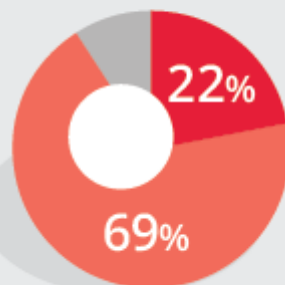
Kapcsolat fontos ügyfelekkel



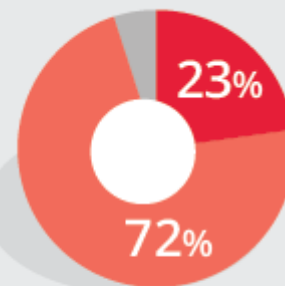
Pénzügyi, gazdasági ügyek



Napi működés felügyelete



Szervezetfejlesztés



Stratégiai tervezés

**33%** – a hazai kkv-k egyharmadánál a tulajdonos-ügyvezető tartja kézben a mindennapi működést is

# CÉGÉRTÉKESÍTÉS ESETÉN...

## Milyen külső segítséget igényelnének?



# MITŐL LENNE ÉRTÉKESEBB A CÉGEM?

