



Budapest, 2010. november 24.

A Kulcs-Soft Nyrt. elérte a 300-as ügyfélszámot a külföldi terjeszkedésben

A Kulcs-Soft Nyrt. november közepére lezárta a külföldi terjeszkedés bevezető fázisát, a project 2007-ben indult. 2009 végére elkészült az angol nyelvű oldal, ami még ebben az évben 50 vevőt vonzott. Ez a pont azt bizonyította, hogy lehetséges külföldre eladni magyar ügyviteli szoftvert az interneten keresztül. 2010 folyamán elkészült a német, spanyol, román, orosz és szlovák nyelvű változat. Az ügyfélszám elérte a 300-as számot. Az eladás az alábbiak szerint oszlik meg:

| | | | | | |
|---------------|----|----------------|----|-----------|----|
| Oroszország | 46 | Mexico | 37 | Ukrajna | 32 |
| Románia | 26 | Szlovákia | 25 | Argentína | 22 |
| Spanyolország | 15 | Belorusszia | 10 | Chile | 10 |
| Németország | 9 | Egyéb országok | 68 | | |

Mivel a külföldi piac közel százszorosa a magyar piacnak, a közeljövőben egy dinamikus növekedés várható mind az ügyfélszámban, mind a bevételben. A Társaság a jövő évre hozzávetőleg 3.000 ügyfelet tervez. Ha a magyar piacon sikerült 30.000-es ügyfélszámot elérni, akkor a várakozások szerint a következő 10 évben az elérhető ügyfélszám meghaladja az egymillió ügyfelet. Az eddigi eredmények azt bizonyítják, hogy a Társaság mind tudásban, mind technológiában rendelkezik azokkal a képességekkel, amelyek a fenti eredményt garantálják.

Ha a Kulcs-Soft csak évi 50 eurós terméktámogatási díjat, szed be, (amely sokkal alacsonyabb az európai átlagnál) akkor csak terméktámogatásból évi 50 millió euró bevétel várható 10 év múlva. Ezt egészíti ki az új eladások értéke. Mivel a külföldi terjeszkedés a Társaság legfontosabb célkitűzése, ezért a cég minden erőforrást biztosít a projecthez.

Kulcs-Soft Számítástechnika Nyrt.



Kulcs-Soft Számítástechnika Nyrt. 1022 Budapest, Törökvész út 30/A. Tel.: 336-5300, Fax: 336-5309,
E-mail: info@ks.hu, Web: www.ks.hu